



DE WEEK VAN DE ONLINE @ TRAINING

9 - 13 OKTOBER 2017

Een initiatief van: 

	Inhoud & Effectiviteit van online trainingen	Marketing & Verkoop van online training	Tools & Techniek	Succesverhalen	Wrap-up
	Maandag 9 oktober	Dinsdag 10 oktober	Woensdag 11 oktober	Donderdag 12 oktober	Vrijdag 12 oktober
Expert		10.00 uur Irene Ogier	10.00 uur Francis Keek	10.00 uur Cocky Hoogeveen	10.00 uur Karin Hornstra
Titel sessie		Irene's top drie marketing tools die van je online training een financieel succes maken.	In 10 stappen een online training bouwen voor jouw klant	Hoe onze eerste online training direct goed verkocht werd	Word een master in live online trainingen
Expert		11.00 uur Katinka Michiels	11.00 uur Anita Faber	11.00 uur Karen van Riel	11.00 uur Michel Penterman
Titel sessie		Ontdek het complete systeem voor winstgevend online programma's	Met slechts drie tools een prachtige online trainingsomgeving bouwen	Hoe je binnen 2 dagen duizenden euro's verdient met je eerste online training (en hoe je er daarna het TIENVOUDIGE voor kan vragen).	Hoe ontwikkel je goed verkopende online leerprogramma's en de rol van communities daarbij.
Expert	12.00 uur Wouter Plevier	12.15 uur Jolanda Pikkaart	12.00 uur Rick Heijster	12.00 uur Peter HJ van Eijk	12.00 uur Welmoet Babeliowsky & Kevin Schrijer
Titel sessie	Hoe zet ik een uitstekende online academy op in 5 stappen	Hoe je in drie stappen van je boek een verdienmodel maakt (met behulp van een online training)	Drie redenen om een membership site te bouwen	Hoe je je online training internationaal goed verkoopt en hoe GDPR online trainen raakt	Terugblik op de sessies, highlights en hoe je met alleen Autorespond een online training maakt en verkoopt
Expert	13.00 uur Janneke Stielstra	13.00 uur Jerry Tieben	13.00 uur Heleen Verkerk	13.00 uur Leonie Bruning	
Titel sessie	De vijf valkuilen bij het creëren van online trainingen	Hoe je met gratis online trainingen betalende klanten krijgt	5 Tips voor het optimaal gebruik van een Wishlist leeromgeving	Wat ik allemaal fout deed bij het maken van online trainingen (maar nu niet meer)!	
Expert	14.00 uur Onne Kierkels	14.00 uur Noortje Janmaat		14.00 uur Anne Vrieze	
Titel sessie	Met gamification de motivatie hoog houden bij een online training	Hoe video je helpt om je online training beter te verkopen		Hoe ik 250 klanten kon helpen met mijn online academie	
Expert		15.00 uur Liesbeth van Asselt			
Titel sessie		Hoe verkoop je je online training met het juiste beeldmateriaal			

